

中小企業が効率的に売上を確実に上げるためのスキルアップセミナー

確実に成果をあげる

展示会営業® 5つの鉄則

展示会に初出展するけど準備イメージが分からない

たくさんサンプルを配布するけどその後につながらない

会期中に名刺はたくさん集まるけど成果がイマイチ

来場者はたくさんいる展示会を選んでるけど
ブースに立ち寄ってもらえない

このようなお悩みを持っている方々
必見のセミナー!!

日時 2020年 3月5日(木)

13:30~16:00

定員

50名

会場 四ツ谷主婦会館プラザエフ

講師

展示会営業コンサルタント
株式会社展示会営業マーケティング
代表取締役社長

きよなが

清永 健一 氏



講師プロフィール

株式会社展示会営業マーケティング 代表取締役。中小企業診断士。展示会営業®コンサルタント。
奈良生まれ、東京在住。神戸大学経営学部卒業後、メガバンク系コンサルティング会社など複数の企業で手腕を発揮し、
2015年に独立、株式会社展示会営業マーケティングを創業する。展示会のプロフェッショナルとして、展示会主催者や出
展企業などにそのノウハウを伝えている。著書の「飛び込みなしで新規顧客がドンドン押し寄せる展示会営業術」3秒で
顧客をつかむ!コスト効果3300%の展示会営業術(ともにごま書房新社)はいずれもamazon部門1位を獲得。東京都
中小企業振興公社、川崎市、愛知県、埼玉りそな銀行、名古屋銀行、大阪商工会議所など講演実績多数。

講演 内容

実は展示会に出展している企業のうち、なんと90%以上が、「展示会で名刺は集まる。だが、売上にはまったくつながらない」「正直言うと出展費用がムダになっている気がする」「毎年情性で出展しているが、今さら出ないわけにもいかない」「盛り上がっているのはマーケティング部門だけだ」「ここだけの話、セールス部門はシラケている」「そもそも展示会で売上が上がるイメージがない」というような悩みを抱えています。
これらの悩みを解決し、展示会出展により、確実に売上を上げて新規顧客を獲得するノウハウをたった90分で伝授します。
出展コストの33倍の売り上げを達成、1200社近い企業のコンサルティングにより展示会出展による大幅な売り上げアップを実現させた、日本唯一の展示会営業コンサルタント清永氏による特別セミナーにご案内いたします。

参加料金 1万円(税込)

今なら 2月20日(木)までに
申し込みは無料※

※ただし、TSO International株式会社の主催する展示会に過去出展をした
企業ならびに、2020年の展示会に出展を検討している企業は無料

参加特典 清永 健一 氏 最新書籍進呈!

3月1日
発売

「展示会のプロが発見!

儲かっている会社は1年に「1回」しか営業しない!」

amazon部門で常に1位を獲得する最新書籍を参加者に無料進呈します。
マーケティングノウハウ、出展方法、ブランディングなど明日から使える
ノウハウ集となっています。



イメージ写真

お申し込みはこちら